

# Offres spécifiques

Certaines industries peuvent proposer des produits spécifiques, relativement proches en conception de produits existants, mais possédant quelques différences et non présents dans la base de données. Une offre spécifique permet de simuler des délais, des coûts de production, des frais et ainsi de déduire un prix de revient sur un nouveau produit. Elle permettra au final de créer ce nouveau produit avec ses tarifs et ses délais de livraisons et de pouvoir ensuite l'utiliser dans des commandes de ventes.

Une offre spécifique contient quatre grandes parties :

- Une partie liste des composants : la nomenclature (coût des composants dans le prix de revient)
- Une partie mode opératoire : liste des opérations (coût de production dans le prix de revient)
- Une partie frais
- Et enfin, une partie synthèse dans laquelle seront calculés et définis le prix de revient, les délais et les tarifs proposés aux clients

## Ajouts du module

Un sous-menu **Offre spécifique** : situé dans **Vente > Ventes > Offre spécifique**, ce menu regroupe toutes les offres spécifiques créées.

Un objet d'**Offre spécifique** : définit par un nom, un produit modèle et une quantité, il va servir à simuler la création d'un nouveau produit ainsi que sa vente.

Le module **CRM** : ce module est en dépendance ce qui signifie qu'à l'installation du module **Offre spécifique** le module **CRM** va également s'installer de manière à associer une offre et l'opportunité à laquelle la rattacher.

## Entête

**Séquence** : par défaut la séquence vaut « / », dès que l'offre spécifique est sauvegardée le système va générer une [séquence](#) incrémentale de la forme « OSF » + « XXXXX ».

**Nom** : description de l'offre spéciale, le produit qui va être créé au ce champ comme nom.

**Client** : partenaire chez qui la vente va être réalisée. Il sera utilisé pour la création du référencement client.

**Modèle** : produit similaire au nouveau produit qui va servir de modèle pour l'import des gammes / nomenclatures et la création de la fiche produit.

**Quantité** : nombre de produits à prendre en compte dans la simulation, va influencer le calcul des coûts. Sera utilisée comme série économique lors de la simulation. La quantité de produits de la vente sera choisie à la création de la vente et peut être différente de la quantité de l'offre spécifique.

**Date de création** : rempli automatiquement ce champ par la date et l'heure du jour de création de l'objet.

**Responsable** : utilisateur en charge de l'offre, les mails sortants partiront depuis son adresse mail.

**CRM** : opportunité liée à l'offre.

**Date de proposition** : champ informatif qu'il est possible de remplir manuellement afin de définir quand a été faite la proposition de l'offre.

**Version** : champ incrémenté d'un à chaque duplication de l'offre.

**Société** : par défaut la société de l'utilisateur.

**Ligne de vente** : prend automatiquement le numéro de la ligne de vente depuis laquelle l'offre a été créé (dans le but de faire une simulation de production).

## Onglet configuration

Le cadre **Description** va contenir un champ texte permettant de mettre des notes internes à l'offre. Ces notes ne vont pas être propagées à la vente et au produit.

Le cadre **Option** liste toutes les options à ajouter au produit. Lors de la simulation, le système va importer les lignes de la nomenclature possédant les options spécifiques présentes dans l'offre.

## Onglet visualisation

Les champs **Depuis** et **A** indiquent les dates de début et de fin projetés par la simulation. L'utilisateur renseigne la date où la commande serait confirmée et le système calcule le moment où le produit serait disponible (au plus rapide) en tenant compte des délais des composants imposés par les fournisseurs ainsi que les délais de produits.

Le cadre ligne contient les produits et composants utilisés à la réalisation du produits final. Les lignes proviennent de la nomenclature du produit modèle et les sous-niveaux sont également importés, ces derniers sont visibles grâce à l'ajout de « ---- » devant le nom du produit. Il y aura autant de fois le même motif que le niveau du composant est bas.

Par exemple avec les lignes ci-contre, l'ampli gsb n'a pas d'indentation car est le produit de tête, le boîtier 200, le câble jaune, la carte gsb et l'écran LCD ont une indentation car font parties de la nomenclature de l'ampli gsb. Les composants de la carte gsb, eux, ont 2 fois l'indentation car sont des composants de niveau 2 du point de vue de l'ampli gsb.

Les lignes bleues correspondent aux produits fabriqués. Certaines lignes sont rouges et correspondent au chemin critique ainsi on retrouve le produit de tête ainsi que le ou les composants ayant les temps de livraison les plus longs et contraignants les autres produits.

Par exemple avec les 2 cas ci-dessous, on observe que dans le premier cas le câble jaune 2mm a un délai de 40 jours et est donc le processus au sein de l'amplie gsb prenant le plus de temps. Dans le deuxième exemple, le délai du câble jaune est passé à 20 jours et le composant le plus contraignant est alors la carte gsb. Au sein de la carte gsb on suit la même logique et on voit que le circuit AA25 est le produit bloquant.

Les différents champs des lignes sont les suivants :

## Exemple 1

Nom	Appro.	Quantité	Stock (T inf)	Fournisseur	Gamme	Délai	Date de début	Date de fin	Prix unitaire	Prix pour la ligne	Nomenclature
ampile GSB	+	Production	1,000	26,00	Montage gsb	0	14/01/2021 13:38:45	14/03/2021 08:20:00	7,00	7,00	[54564564] ampile GSB
—Batterie 200	=	Acheter	1,000	-25,00	[F17] ACI	20	14/01/2021 13:38:45	12/02/2021 08:00:00	25,00	25,00	
—Câble jaune 2mm	=	Acheter	100,000	-2 500,00	[F1] ARROW	40	14/01/2021 13:38:45	12/03/2021 08:00:00	52,00	5 200,00	
—carte gsb	+	Production	1,000	-2 254,00	Pose cms	0	14/01/2021 13:38:45	22/02/2021 10:00:00	188,33	188,33	[5456448] carte gsb
—circuit AA25	=	Acheter	1,000	-52,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	25	14/01/2021 13:38:45	19/02/2021 08:00:00	3,25	3,25	
—circuit AA40	=	Acheter	1,000	-95,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	20	14/01/2021 13:38:45	12/02/2021 08:00:00	3,25	3,25	
—Self 4mh	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	1,53	1,53	
—Résistance 43K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Résistance 5K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Résistance 4K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Capacité 3mf	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,13	0,13	
—Capacité 2mf	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,13	0,13	
—écran LCD 200X200	=	Acheter	1,000	-25,00	[F1] ARROW	15	14/01/2021 13:38:45	05/02/2021 08:00:00	10,41	10,41	


## Exemple 2

Nom	Appro.	Quantité	Stock (T inf)	Fournisseur	Gamme	Délai	Date de début	Date de fin	Prix unitaire	Prix pour la ligne	Nomenclature
ampile GSB	+	Production	1,000	26,00	Montage gsb	0	14/01/2021 13:38:45	14/03/2021 08:20:00	7,00	7,00	[54564564] ampile GSB
—Batterie 200	=	Acheter	1,000	-25,00	[F17] ACI	20	14/01/2021 13:38:45	12/02/2021 08:00:00	25,00	25,00	
—Câble jaune 2mm	=	Acheter	100,000	-2 500,00	[F1] ARROW	20	14/01/2021 13:38:45	12/02/2021 08:00:00	52,00	5 200,00	
—carte gsb	+	Production	1,000	-2 254,00	Pose cms	0	14/01/2021 13:38:45	22/02/2021 10:00:00	188,33	188,33	[5456448] carte gsb
—circuit AA25	=	Acheter	1,000	-52,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	25	14/01/2021 13:38:45	19/02/2021 08:00:00	3,25	3,25	
—circuit AA40	=	Acheter	1,000	-95,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	20	14/01/2021 13:38:45	12/02/2021 08:00:00	3,25	3,25	
—Self 4mh	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	1,53	1,53	
—Résistance 43K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Résistance 5K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Résistance 4K	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,26	0,26	
—Capacité 3mf	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,13	0,13	
—Capacité 2mf	=	Acheter	1,000	26,00	[F134] STMICROELECTRONICS CROLLE	0	14/01/2021 13:38:45	14/01/2021 13:38:45	0,13	0,13	
—écran LCD 200X200	=	Acheter	1,000	-25,00	[F1] ARROW	15	14/01/2021 13:38:45	05/02/2021 08:00:00	10,41	10,41	

**Nom :** nom du produit ou du composant, un (ou plusieurs) « ----- » sont apposés devant en fonction de son niveau dans la nomenclature.

**+** : permet d'ajouter un produit dans la nomenclature, par définition ce bouton d'action n'est visible que pour les produits fabriqués et dont la méthode d'approvisionnement par défaut est à « Produire ». Si un produit fabriqué est sélectionné alors tous ses composants sont également ajoutés.

**-** : permet d'enlever un produit de la nomenclature, si un produit fabriqué est sélectionné alors tous ses composants sont enlevés également.

 : permet de modifier la ligne de nomenclature, ainsi il va être possible de changer le produit, la quantité, la gamme, la nomenclature, le fournisseur, le délai ou le prix unitaire.

**Appro. :** indique la méthode d'approvisionnement par défaut du produit. Un produit ayant « Acheter » va avoir les champs Fournisseur et Délai de remplis alors qu'un produit ayant «

Production » va avoir les champs Gamme et Nomenclature de remplis

**Quantité** : quantité consommé lors de la production du produit final.

**Stock (T inf)** : stock virtuel sur un horizon infini, ce champ est le même que dans la fiche produit onglet **approvisionnement**.

**Fournisseur** : rempli uniquement pour un produit acheté ayant un référencement fournisseur d'actif et n'étant pas en achat libre, correspond au fournisseur principal sur ce produit.

**Gamme** : rempli uniquement pour un produit fabriqué, correspond à la gamme active de la nomenclature du produit.

**Délai** : rempli uniquement pour un produit acheté, correspond au délai de livraison du fournisseur sélectionné (provient du référencement fournisseur).

**Date de début** : date à laquelle la tâche commence, ce champ va être à Depuis dans la plupart des cas.

**Date de fin** : date à laquelle la tâche se finit, se base sur le délai pour les produits achetés et les durées d'OT pour les produits fabriqués. Cette date prend en compte les délais des étapes précédentes et nécessaires à l'étape en question.

**Prix unitaire** : prix de la ligne, pour un produit acheté cela correspond à la méthode de coût dans l'onglet [achat](#), pour un produit fabriqué ce sera le prix de revient de la nomenclature.

**Prix pour la ligne** : prix unitaire multiplié par la quantité de la ligne.

**Nomenclature** : rempli uniquement pour un produit fabriqué, correspond à la nomenclature active du produit.


## Onglet Opérations

Dans le cadre **Opérations** se situent tous les OTs liés au produit final (et incluant donc les sous-produits). La même notation est utilisée que dans l'onglet **Visualisation** pour les sous-niveaux. Les champs de la liste sont les suivants :

**Nom** : concaténation du nom de la ligne (contenant un produit fabriqué) avec la séquence de l'OT.

**+** : permet d'ajouter des opérations (i.e. des OT) sur un produit fini. Soit l'ajout est de type « Opération » et l'utilisateur peut ajouter à une ligne (contenant un produit fabriqué) une ligne de gamme parmi les lignes de gamme existantes. Soit l'ajout est de type « Manuel », l'utilisateur peut alors ajouter une opération créée directement depuis l'assistant. Dans le second cas, il faut juste indiquer le nombre d'opération (combien de fois il faut réaliser la tâche, souvent corrélé avec le nombre de produit), les temps de préparation et unitaire (de production) ainsi que le coût de la ressource (il n'est pas obligatoire de créer ou d'associer une ressource existante) ou la catégorie de ressource liée (et dans ce cas le coût de la ressource remonte automatiquement).

- : permet de supprimer des opérations de la liste d'opérations.

 : permet de modifier la ligne d'opération, la modification peut impacter le prix, le temps, la ressource, la ligne de gamme, etc.... les possibilités sont les mêmes que pour la création d'opérations.

**Ligne** : nom de la ligne de visualisation liée.

**Type** : les lignes de type « Opération » sont des lignes provenant de ligne de gamme existante, les lignes de type « Manuel » proviennent d'opération créées dans ce cadre.

**Nombre d'opération** : combien de fois il faut réaliser la tâche, souvent corrélé avec le nombre de produit. Va influencer le temps de l'opération ainsi que son coût.

**Catég. ressource** : catégorie de ressource liée à l'opération.

**Ressource** : ressource réalisant l'opération.

**Date de début** : date à laquelle l'OT peut commencer.

**Date de fin** : date à laquelle l'OT se finira.

**Prix total** : temps total \* coût de la ressource (si définie) ou de la catégorie de ressource (si la ressource n'est pas définie).

**Temps total** : temps de préparation + temps unitaire \* nombre d'opération.

### Onglet Offre

Le cadre **Coûts** regroupe les différents prix, ainsi on a :

Le **prix total** : **Prix unitaire** \* **Quantité**, correspond au total de l'offre.

Le **prix unitaire** : somme des **Prix unitaire** (depuis l'onglet **Visualisation**), correspond au prix de revient du produit.

Le **prix MP** : somme des **Prix pour la ligne** pour chaque ligne dont l'**Appro** est « Acheter » (depuis l'onglet **Visualisation**), correspond au prix valorisé de consommation des toutes les matières premières.

Le **prix main d'œuvre** : somme des **Prix total** (depuis l'onglet **Opérations**), correspond au coût de la main d'œuvre pour réaliser toutes les opérations.

Le **prix des frais** : somme des **Coût** des lignes de frais (depuis le cadre **Frais**), correspond au total des frais liés à l'offre.

**Coûts**

Prix total	55 061,52	Prix unitaire	5 506,15		Prix des frais	1 581,50
Prix MP	52 664,52	Prix main d'œuvre	815,00	€		

**Frais**

Séquence	Catégorie	Nom	Type	Valeur	Basé sur	Coût	Coût cumulé	
1	Transport	Déplacements	Fixe	500,000		500,000000	500,000000	€
2	Administratif	Frais de dossier	Fixe	1 000,000		1 000,000000	1 500,000000	€
3	Administratif	Frais généraux	Pourcentage	10,000	Prix main d'œuvre	81,500000	1 581,500000	€

Ajouter un élément

**Données techniques du produit**

Code produit du client		Nom produit du client	
Multiple de vente	1,000	Qty minimum	0,000
Délai d'engagement	0	Unité	UN
Date de début		Date de fin	
Devise	EUR		
Produit	[PRO000122] simple V2		

**Prix série**

Quantité	Prix	
	0,00	7 500,00 €
	10,00	6 500,00 €

Ajouter un élément

Le cadre **Frais** contient l'ensemble des lignes de frais, ces dernières sont définies par une **séquence** permettant l'ordonnancement des lignes, une **catégorie** pour l'analytique et un **nom** pour la décrire.

Le montant de la ligne sera défini par son type, s'il est fixe alors la **Valeur** est indépendante des autres coûts et correspond directement au **Coût** de la ligne. S'il est variable, la **Valeur** sera un pourcentage se basant sur une autre ligne (frais / main d'œuvre / matière), le **Coût** sera alors le pourcentage multiplié par la valeur de la ligne définie dans le champ **Basé sur**.

Le coût cumulé correspond alors à la somme de la ligne et de celles ayant une séquence plus basse.

Le cadre **Données techniques du produit** rassemble toutes les informations provenant du référencement client du nouveau produit créé. On a le **code et le nom du produit chez le client**, le **multiple de vente**, la **quantité minimum** de vente, le **délai d'engagement**, l'**unité de prix**, la **date de début et de fin** du référencement, la **devise** ainsi que le lien vers le produit créé. La définition de ces champs est identique à celle d'un [référencement client](#).

Le cadre **Prix série** correspond à la liste de prix du référencement client et fonctionne de la même manière.

L'onglet **Communication** regroupe tous les mails envoyés depuis cette offre avec leur date, objet, destinataires, etc...

L'onglet **Documentations** est composé d'un cadre note contenant toutes les notes des utilisateurs sur l'offre, leur type, l'objet ainsi que la date. On retrouve également le cadre **Pièces jointes** contenant toutes les pièces jointes liées à l'offre et directement lié à la GED d'Open-Prod, ces pièces sont alors définies par les mêmes champs que dans les [documents](#).

## Actions et Analyses

Le bouton **Simuler** va servir à créer les différentes lignes de visualisations, à remonter les opérations, à créer le planning, etc... C'est le premier bouton à utiliser lors de la création manuelle d'une offre spécifique.

Le bouton **Dupliquer** permet de versionner l'offre spécifique en créant une nouvelle offre brouillon dont la version sera incrémentée. L'ancienne offre conserve son état initial.

Le bouton **Créer une vente** permet de créer une vente prenant en compte les paramètres présent dans l'offre spécifique, la vente sera créée sur le nouveau produit et donc cette action n'est possible que si le produit a été créé avant.

Le bouton **Créer produit** permet de créer un nouveau produit qui va prendre le nom de l'offre spécifique et tous les paramètres du produit modèle.

Le bouton **Créer opérations** permet d'importer les lignes de gammes dans l'offre spécifique.

Le bouton **Créer ou mettre à jour le référencement client** permet de créer un référencement s'il n'existe pas ou de mettre à jour l'existant. Les valeurs prises en compte proviennent du cadre Prix série de l'onglet Offre.

Le bouton **Recalculer** recalcule les différents coûts, frais, temps de simulation, etc...

Le bouton **Envoyer mail** ouvre un assistant d'envoi de mail au client à l'adresse par défaut de la société.

Le bouton **Planning simulation** ouvre une vue Gantt renseignant les opération nécessaires sur le produit ainsi que les temps d'approvisionnement des composants. Cette vue permet d'identifier les composants critiques ainsi que les temps nécessaires pour fabriquer le produit final.

Le bouton **Liste des simulations** ouvre une vue liste des lignes de composants définis dans l'offre spécifique.

Le bouton **Liste des opérations** ouvre une vue liste des opérations (lignes de gammes) définies dans l'offre spécifique.

### Utilisation dans les ventes

Il est possible d'utiliser ce module dans une vente pour simuler une production et ainsi choisir judicieusement la date de la vente.

Il suffit de créer une vente et de cliquer sur le bouton **Simuler**, un assistant propose alors de sélectionner une **ligne de vente**, ce qui remplira automatiquement le **client**, le **produit** et la **quantité**. Cliquer sur **Simuler** permet de créer une nouvelle offre spécifique et d'avoir une vision synthétique des lignes du planning de simulation.

Il est possible d'aller directement vers l'offre spécifique via le bouton **Voir la simulation complète** ou de voir la vue Gantt de la simulation via le bouton **Voir la vue planning**.



Il est possible de voir les offres spécifiques liées à la vente via le bouton **Lignes de simulation**.

L'offre ainsi créée a le champ ligne de vente de rempli avec la ligne de vente sélectionnée dans l'assistant de simulation de la vente.

---

Revision #1

Created 25 May 2023 11:28:59 by Erwan CROUZET

Updated 25 May 2023 11:32:00 by Erwan CROUZET